

# Практический международный семинар «ЕВРОКОТАКТ Центральная Европа»:

бизнес-минимум делового общения в Центральной Европе и возможности для продвижения экспортно-ориентированных предприятий Удмуртской Республики.



ВЯЧЕСЛАВ ЮРЬЕВИЧ КОНШИН MBA  
SCHWARZ & PARTNER ПРАГА

Ижевск,  
4 июля — 10.00 — 17.15  
5 июля — 10.00 — 16.00

# Модуль «успешные переговоры в Центральной Европе»

ознакомление с успешной практикой делового общения для российских предпринимателей в Центральной Европе в контексте межкультурного менеджмента и избежание наиболее типичных для предпринимателей из России серьёзных ошибок



# Модуль «успешные переговоры в Центральной Европе»

практические советы по подготовке к переговорам в плане сбора информации по потенциальным партнёрам и организации переговоров в ЦЕ из России



# **Соберите информацию по потенциальным партнёрам заранее**

**интернет, вкл. международные и  
национальные поисковые системы и  
датабазы фирм в интернете,  
национальный торговый регистр (юр.  
лица) в интернете,  
базы должников, решения судов и т. д.  
профильные СМИ, ассоциации, ТПП —  
порталы и архивы**

# Соберите информацию по потенциальным партнёрам заранее

Торгпредства? кредитные компании?  
банки? Сбербанк — Volksbank?  
ТПП? Евро-инфоцентр? Торготделы зарубежных  
посольств?  
Организации поддержки экспорта зарубежных  
стран? Организации поддержки импорта в  
зарубежные страны?





# Соберите информацию по потенциальным партнёрам заранее

Торгпредства? кредитные компании?  
банки? Сбербанк — Volksbank?  
ТПП? Евро-инфоцентр? Торготделы зарубежных  
посольств?  
Организации поддержки экспорта зарубежных  
стран? Организации поддержки импорта в  
зарубежные страны?



# успешные переговоры в Центральной Европе

Подготовьте заранее варианты Ваших предложений понятно для конкретного потенциального партнёра, сформулируйте их конкретно, либо при дефиците информации, сформулируйте их обще.

Используйте практику мелких шагов навстречу потенциальному партнёру!

# успешные переговоры в Центральной Европе

заранее согласуйте письменно сроки, место,  
формат и, по возможности,  
содержание переговоров





# практические советы по подготовке деловой поездки на переговоры в ЦЕ из России

Визы, отели, транспорт, переводчик, программа, визитки, одежда, подарки, пересечение границ — шенген...



# **успешные переговоры в Центральной Европе**

**общепринятые в ЦЕ нормы деловой  
коммуникации и этикета на  
предпереговорной фазе**

**специфические для отдельных стран ЦЕ  
(Австрия, Швейцария, Германия,  
Словения, Чехия, Словакия, Венгрия)  
особенности норм деловой  
коммуникации и этикета на  
предпереговорной фазе**





# успешные переговоры в Центральной Европе

общепринятые в ЦЕ нормы  
проведения переговоров



# **успешные переговоры в Центральной Европе**

**перерыв на обед - 45 минут**

**Приятного аппетита!**



# ПРИГЛАШАЕМ К ДИАЛОГУ

Schwarz & Partner, spol. s r.o.

(международный маркетинг и консалтинг)

Бенедиктска 5, Старый город, 110 00 Прага  
1, Чешская Республика

SP EXPO Kft. (выставочные услуги и  
бизнес-миссии на выставки)

Посони утца 1, 1039 Будапешт, Венгрия

<http://vk.com/spexroeui>    [www.spexpo.eu](http://www.spexpo.eu)